



Prețurile de transfer în 2026 – Modificări și practica recentă

CABOT-TP.RO

Agenda

1. Modificări legislative cu impact în prețurile de transfer.
2. Acord de preț în avans (APA) sau dosar de prețuri de transfer (DPT)? Cum evaluez care e cea mai bună soluție pentru firma mea?
3. Aspecte care pot atrage inspecția fiscală. Zone de risc privind prețurile de transfer (din experiența noastră practică).
4. Cum documentăm pierderea, avem argumente?
5. Cum documentăm ajustările voluntare de prețuri de transfer?
6. Exemple și răspunsuri întrebări – spețe ale echipei noastre și ale participanților la seminar.
7. Raportarea de țară (CbCr și Public CbCr). Ce și când raportează?



Acord de preț în avans (APA) – definiție

Definiția unui acord de preț în avans (APA)

Art. 52 (2) CPF

Acordul de preț în avans este actul administrativ emis de organul fiscal central în vederea soluționării unei cereri a contribuabilului/plătitorului, referitoare la stabilirea condițiilor și modalităților în care urmează să fie determinate, pe parcursul unei perioade fixe, prețurile de transfer, în cazul tranzacțiilor efectuate cu persoane afiliate, astfel cum sunt definite în Codul fiscal.

Tranzacțiile viitoare care fac obiectul acordului de preț în avans se apreciază în funcție de data depunerii cererii. Contribuabilul/plătitorul va putea solicita un acord de preț în avans și pentru determinarea rezultatului fiscal atribuibil unui sediu permanent.



Prevederi legislative noi - APA

Codul de Procedură Fiscală (Legea nr. 207/2015):

- Art. 52 reglementează posibilitatea contribuabililor de a solicita acorduri de preț în avans.

Ordonanța nr. 11 din 24 iulie 2025 pentru modificarea și completarea Legii nr. 207/2015 privind Codul de procedură fiscală:

- Art. 52, art. 2¹, 2², 2³ – posibilitatea de aplicare retroactivă a APA, cu posibilitatea suspendării inspecției fiscale în momentul în care este depusă o cerere de APA.

Ordinul ANAF nr. 3735/2015 – stabilește procedura de emitere și modificare a APA.



Prevederi legislative noi – limitare deductibilitate

Legea 239 / 2025

- *Articol nou 25^{^1} - Regimul special pentru contribuabilii care înregistrează cheltuieli cu entități afiliate care nu sunt înființate/ constituite și nu au locul conducerii efective în România*
- *Societăți cu CA < 50 mil. EUR și care înregistrează cheltuieli cu servicii de management, consultanță, cercetare dezvoltare de la societăți care nu au locul conducerii efective în România limitează deductibilitatea acestor cheltuieli la 1% din total cheltuieli.*



Prevederi legislative noi – limitare deductibilitate

Ordonanța 6 / 2026

Se abrogă începând cu 2 februarie 2026 regimul special de deductibilitate la calculul impozitului pe profit a cheltuielilor aferente drepturilor de proprietate intelectuală, cheltuieli de management și consultanță înregistrate de contribuabilii în relația cu entități afiliate care nu sunt înființate/constituite și nu au locul conducerii efective în România.



CABOT-TP.RO

APA – riscuri în cazul pierderilor

Dacă societatea aplică retroactiv APA și are pierderi + inspecție fiscală:

1. Conducătorul inspecției fiscale poate decide suspendarea inspecției fiscale până la soluționarea APA.
2. Cel mai probabil va fi necesar ca societatea să se ajusteze voluntar dacă pierderea se datorează fluxurilor intra-grup.

Cum?

Prin **declarații rectificative** (dacă inspecția este suspendată).



Dosar TP vs Acord de preț în avans (APA)

Dosar TP:

- ✓ justificarea prețurilor de transfer;
- ✓ conformitate anuală;
- ✓ ajustabil la schimbări de afaceri;
- ✓ obligatoriu;
- ✓ cost mai redus.

APA:

- ✓ certitudine asupra metodologiei;
- ✓ reducere risc de ajustare;
- ✓ posibilitate de aplicare retroactivă;
- ✓ NU ESTE OBLIGATORIU;
- ✓ cost mai ridicat.



APA sau DPT? – Decizie

Decizia ar trebui să ia în considerare riscurile vs. beneficiile

1. *Categoria de contribuabil (mare / medie / mică);*
2. *Materialitatea tranzacției intra-grup: Venituri/cheltuieli >50% sau 30% din cifra de afaceri / total cheltuieli sau orice alt procent stabilit de grup / societate.*
3. *Potențialul de ajustări fiscale dacă nu s-au respectat principiile valorii de piață.*
4. *Costurile asociate.*



APA – Taxe

- **Taxele pentru emiterea unui APA sunt:**

1. *Contribuabili mari = 20.000 EUR;*
2. *Contribuabili mijlocii/mici: 10.000 EUR.*

- **Taxele pentru modificare unui APA sunt:**

1. *Contribuabili mari = 15.000 EUR;*
2. *Contribuabili mijlocii/mici: 6.000 EUR.*

Un APA se încheie per un singur tip de tranzacție intra-grup!

Exemplu: servicii de management primite de la afiliat, facturate la cost plus marjă de 7%.



APA – Etape. Cum se derulează? (1)

Etape:

1. **Consultarea preliminară:** discuții cu serviciul de specialitate din cadrul ANAF înainte de depunerea efectivă a cererii.
2. **Pregătirea documentației.** Similară sau aproape identică cu dosarul prețurilor de transfer (DPT), însă strict pentru tranzacția care face obiectul APA-ului.
3. **Depunerea cererii și plata taxei de emiterie** - la Direcția Generală de Reglementare Prețuri de Transfer.
4. **Analiza ANAF.** Durată 12 luni pentru un APA unilateral sau 18 luni pentru un APA multilateral.
5. Înainte de emiterie APA – autoritatea fiscală solicită **punctul de vedere al solicitantului**. Termen de exprimare a PoV = 60 de zile.
6. **Emitere APA. Solicitantul NU este de acord?** Notificare în termen de 30 de zile.



APA – Etape. Cum se derulează? (2)

Aspecte importante

1. Solicitantul trebuie să facă dovada că tranzacția subiect de APA nu este inclusă în proceduri administrative sau judiciare (ex. contestații, litigii fiscale, cercetare penală).
2. Autoritatea fiscală poate solicita informații / date / documente suplimentare pe parcurs.
3. Odată aprobat / acceptat un APA, solicitantul **are obligația de a depune anual la autoritatea fiscală un raport prin care arată ca a îndeplinit condițiile din APA**. Termen = data depunerii situațiilor financiare.
4. Cererea APA include o documentație similară sau aproape identică dosarului TP.
5. Respingerea APA de către autoritatea fiscală = restituire taxă APA.
6. Din 2025 – APA se poate aplica retroactiv.



APA sau DPT? Exemple.

Exemplul 1:

Societate cu activitate de producție și distribuție.

Cont de profit și pierdere 2024

Marjă netă la costuri activitate totală = 2,1%

Marjă netă la costuri activitate de producție = -12%

Marjă netă la costuri activitate de distribuție = +14,1%



APA sau DPT?

Exemple.



CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE

la data de 31.12.2024

Cod 20

- lei -

Denumirea indicatorilor	Nr. rd.	Exercițiul financiar		
		2023	2024	
(formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)				
A	B	1	2	
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01 01	121.468.960	123.122.378	
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02 01a (301)	99.556.335	105.885.666	
- din care, cifra de afaceri netă realizată din operațiuni desfășurate pe teritoriul național	03 01b (318)	104.769.816	97.792.042	
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	04 02	105.876.875	114.278.011	
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	05 03	30.997.949	26.047.623	
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	06 04	15.405.864	17.203.256	
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766 ²)	05			
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	07 06			
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	08 07	0	0	
Sold D	09 08	615.713	378.461	
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale si corporale (ct.721+ 722)	10 09			
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	11 10			
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	12 11			
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	13 12			
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	14 13	1.173.463	1.959.986	
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	15 14		62.224	
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	16 15			
VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)	17 16	122.026.710	124.703.903	
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	18 17	71.656.552	73.367.898	
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	19 18	931.690	886.648	
b) Cheltuieli privind utilitatile (ct.605), din care:	20 19	5.369.478	4.956.932	
- cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	21 19a (302)	3.857.683	3.479.361	
- cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct. 6053)	22 19b (303)	1.502.761	1.468.305	
c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	23 20	16.485.709	13.300.265	
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	24 21	180.555	45.988	
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	25 22	11.975.809	13.664.016	
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	26 23	11.588.243	13.214.053	

APA sau DPT?

Exemple.



			F20 - pag. 2	
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	27	24	387.566	449.963
10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 25a + 26 - 27)	28	25	2.280.805	2.417.952
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor (ct. 6811)	29	25a (306)	2.280.805	2.417.952
a.2) Alte cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	30	26		
a.3) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	31	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante (rd. 29 - 30)	32	28		
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	33	29		
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	34	30		
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 32+33+33d+33f+33h+33j+34+35+36+37)	35	31	12.302.171	13.209.043
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	36	32	11.057.562	11.915.589
11.2. Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chirile (ct. 612), din care:	37	33	181.007	305.875
- cheltuieli cu redevențe (ct. 6121)	38	33a (307)		125.244
- cheltuieli cu locațiile de gestiune (ct. 6122)	39	33b (308)		
- cheltuieli cu chirile (ct. 6123)	40	33c (309)	181.007	180.631
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuală (ct. 616), din care:	41	33d (310)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	42	33e (311)		
11.4. Cheltuieli de management (ct. 617), din care:	43	33f (312)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	44	33g (313)		
11.5. Cheltuieli de consultanță (ct. 618), din care:	45	33h (314)	74.567	
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	46	33i (315)		
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale (ct. 635 + 6586*)	47	33j (316)	321.047	397.699
11.7. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	48	34	90.915	99.073
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	49	35		
11.9. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	50	36		
11.10. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	51	37	577.073	490.807
—Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)		38		
12. Ajustări privind provizioanele (rd. 40 - 41)	52	39	-1.744	-186.052
- Cheltuieli (ct.6812)	53	40		11.872
- Venituri (ct.7812)	54	41	1.744	197.924
CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL (rd. 17+18+19+20 - 21+22+25+28+31+ 39)	55	42	120.819.915	121.570.714
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit (rd. 16 - 42)	56	43	1.206.795	3.133.189
- Pierdere (rd. 42 - 16)	57	44	0	0
13. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	58	45		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	59	46		

APA sau DPT?

Exemple.

Exemplul 2:

Grup care intenționează să investească pe piața din România – producție.

Estimare pierdere următorii ani = 4, 5 ani

Securizare fiscală prin APA sau cel puțin opinia autorității fiscale privind perioada de recuperare pierderi.

Ghid OCDE

D.3. Losses

1.149. When an associated enterprise consistently realises losses while the MNE group as a whole is profitable, the facts could trigger some special scrutiny of transfer pricing issues. Of course, associated enterprises, like independent enterprises, can sustain genuine losses, whether due to heavy start-up costs, unfavourable economic conditions, inefficiencies, or other legitimate business reasons. However, an independent enterprise would not be prepared to tolerate losses that continue indefinitely. An independent enterprise that experiences recurring losses will eventually cease to undertake business on such terms. In contrast, an associated enterprise that realises losses may remain in business if the business is beneficial to the MNE group as a whole.



Zone de risc privind prețurile de transfer (1)

1. **Societatea a înregistrat pierdere din exploatare;**
2. **Societatea a înregistrat creșteri/scăderi bruște ale profitului din exploatare;**
3. **Societatea are TVA/alte taxe de recuperat;**
4. **Întârzieri depuneri declarații/plăți impozite/rectificări declarații;**
5. **Schimbări de model de business fără documentare;**
6. **Marje mici sau negative ani la rând;**
7. **Lipsa ajustărilor anuale (în situații în care trebuie făcute).**



Zone de risc privind prețurile de transfer (2)

Exemplul nr. 1 - Distribuitor cu pierderi recurente

Societate de distribuție din România care:

- este parte a unui grup multinațional – activitate: distribuție mărfuri;
- pierdere fiscală și contabilă timp de 3 ani consecutivi;
- există dosar de prețuri de transfer, actualizat anual – marja negativă, situată sub intervalul intercuartilar pentru comparabile.

Riscuri: În lipsa unei explicații a pierderii, însoțită de date numerice (cheltuieli extraordinare, investiții), ANAF va ajusta marja la nivelul pieței. În practică, sunt cazuri în care documentarea pierderii nu este suficientă, iar ANAF ajustează marja la nivelul pieței.



Zone de risc privind prețurile de transfer (3)

Exemplul nr. 2 – Grup românesc îmbuteliere băuturi

Societatea de producție vinde întreaga producție către societatea de distribuție a grupului

- ambele societăți au pierdere
- societății de producție i se solicită DPT și aceasta decide să nu îl prezinte.

Rezultat: ANAF face o ajustare de 600 mil. Lei la firma de producție, cu efect impozit de plată 60 mil. Lei + penalități.

Ajustarea se face în oglindă, dar firma de distribuție își majorează pierderea => o mare problemă de cash flow pentru grup.



Zone de risc privind prețurile de transfer (4)

Exemplul nr. 3

Societatea are o marjă de 4–5% timp de mai mulți ani, iar într-un singur an marja scade la –2%, fără modificări evidente ale activității.

Riscuri: ANAF va întreba ce s-a schimbat (prețuri intra-grup, costuri, funcții, riscuri) și va verifica dacă scăderea este justificată economic sau ține de prețurile de transfer.



Zone de risc privind prețurile de transfer (5)

Exemplul nr. 4

Societatea raportează TVA de recuperat timp de mai multe perioade consecutive, în special din tranzacții intra-grup.

Riscuri: ANAF poate extinde controlul de TVA către un control fiscal general, inclusiv pe prețuri de transfer și deductibilitatea cheltuielilor.



Zone de risc privind prețurile de transfer (6)

Exemplul nr. 5

Declarațiile fiscale sunt depuse cu întârziere sau sunt frecvent rectificate pentru aceleași tipuri de venituri și cheltuieli.

Riscuri: Indică un control intern slab și atrage atenția ANAF asupra corectitudinii datelor raportate, inclusiv a tranzacțiilor cu părți afiliate.



Zone de risc privind prețurile de transfer (7)

Exemplul nr. 6

Societatea trece de la distribuitor cu stoc la agent de vânzări, dar contractele și dosarul de prețuri de transfer nu sunt actualizate.

Riscuri: ANAF poate considera că funcțiile și riscurile nu sunt aliniate cu remunerația și poate ajusta rezultatul fiscal retroactiv.



Zone de risc privind prețurile de transfer (8)

Exemplul nr. 7

Societate din România care:

- este parte a unui grup multinațional;
- prestează servicii administrative către afiliat;
- remunerare: cost + 3%;
- politica TP prevede ajustare anuală – în anul N, marja realizată de companie este de –1%
- nu s-a efectuat ajustarea la final de an.

Riscuri: ANAF va ajusta marja la nivelul pieței, posibile penalități pentru nerespectarea politicii de TP.

Observații: Politica de prețuri de transfer trebuie aplicată, nu doar documentată.



Zone de risc privind prețurile de transfer (9)

Exemplul nr. 8

Societate din România care:

- este parte a unui grup multinațional;
- într-o perioadă de 3 ani consecutivi cifra de afaceri a societății a crescut de peste 20 de ori;
- societatea este profitabilă

Riscuri: Societatea intră la risc fiscal ridicat și în cadrul inspecției fiscale generale, ANAF solicită DPT.



Zone de risc privind prețurile de transfer (10)

Exemplul nr. 9

Societate din România care:

- este parte a unui grup multinațional, desfășoară activitate de producție;
- societatea are pierderi mari;
- în același timp societatea are împrumuturi de la grup + termene de plată la facturile comerciale de peste 2 ani.

Riscuri: Societatea a primit ajustare semnificativă de prețuri de transfer.



Cum documentăm pierderea? Avem argumente? (1)

Pierderea $\neq$ automat risc

Structură clară:

- Cauze economice reale;
- Analiză comparabilă corectă;
- Dovezi operaționale;
- Documentare cheluieli extraordinare, investiții, evenimente însoțite de date numerice care au determinat pierderea.



Cum documentăm pierderea? Avem argumente? (2)

Ce NU convinge inspectorii:

- piața a fost dificilă;
- explicații generale;
- explicații ale pierderilor neînsoțite de date numerice.



Cum documentăm pierderea? Avem argumente? (3)

Exercițiu rapid:

Care dintre acestea este un argument solid?

- A) scăderea cererii globale;**
- B) pierderea unui client major (documentat);**
- C) marjă mică în grup.**



Cum documentăm ajustările voluntare de prețuri de transfer? (1)

Ajustările voluntare sunt corecții ale prețurilor intra-grup efectuate de contribuabil:

- pentru a alinia rezultatele la principiul valorii de piață
- de regulă la final de an înainte de un control fiscal

Atenție: Nu sunt impuse de ANAF, ci inițiate de companie.



Cum documentăm ajustările voluntare de prețuri de transfer? (2)

Când apar, în practică:

- marja realizată este în afara intervalului de piață;
- politica TP prevede mecanisme de ajustare;
- apar evenimente neprevăzute (costuri excepționale, volume mai mici).



Cum documentăm ajustările voluntare de prețuri de transfer? (3)

Cum documentăm CORECT o ajustare voluntară:

1. Baza contractuală / contractele permit ajustări? Mecanismul este prevăzut explicit?
2. Politica de prețuri de transfer: ajustarea este descrisă clar? Este aplicată consecvent?
3. Analiza economică: demonstrarea neîncadrării în interval, justificarea nivelului ajustării prin dosar TP / studiu de comparabilitate
4. Înregistrare contabilă corectă, impact fiscal clar documentat.



Cum documentăm ajustările voluntare de prețuri de transfer? (4)

Exemplu:

- Companie de servicii obține 100% venituri de la societatea mamă: cost + 5%
- Marja realizată: 1%
- Politica TP prevede ajustare anuală

Acțiuni Companie: se face ajustare la 5% prin emiterea unei facturi de diferență de preț.



Raportarea CbCr

- **Cine trebuie să raporteze?** – Grupurile multinaționale cu venituri consolidate ce depășesc 750 milioane EUR.
- **Scopul raportării** – Asigurarea transparenței fiscale privind repartizarea veniturilor, profitului, impozitelor plătite și a altor indicatori financiari între jurisdicțiile în care grupul operează.
- **Termen limită pentru raport: 31 Decembrie 2025 pentru raportul aferent anului fiscal 2024 (R404).**
- **31 Decembrie 2026 pentru raportul aferent anului fiscal 2025 (R404).**
- **Termen limită pentru notificare: Notificarea (R405) pentru anul fiscal 2024 a avut termen la 31 Decembrie 2024. Notificarea (R405) pentru anul fiscal 2025 a avut termen la 31 Decembrie 2025. La data de 31 Decembrie 2026, Societățile trebuie să depună notificarea pentru anul fiscal 2026 și raportul pentru anul fiscal 2025.**



Raportarea Public CbCr

- **Obligațiile de raportare pentru Public CbCR**
- Raportul trebuie publicat gratuit în cel puțin o limbă oficială a UE, în termen de 12 luni de la închiderea exercițiului financiar, și păstrat public minimum 5 ani. Alternativ, dacă raportul este publicat pe site-ul Registrului Comerțului, pe site-ul societății trebuie să existe o trimitere clară către acel link.
- Până la aplicarea Regulamentului (UE) 2024/2952, companiile vizate pot alege între: (1) instrucțiunile din Directiva 2011/16/UE, (2) modelul din Regulamentul 2024/2952 sau (3) un format propriu, cu condiția să includă toate informațiile cerute de lege.



ALINA ANDREI

PARTNER AT CABOT TRANSFER PRICING

- Consultanță fiscală
- Prețuri de transfer
- Asistență la controlul fiscal
- Cabot School



MARIAN CIOBANU

TP DIRECTOR AT CABOT TRANSFER PRICING

- Am o carieră de peste 9 ani în consultanță fiscală și prețuri de transfer.
- De peste 7 ani fac parte din echipa Cabot Transfer Pricing, care are un portofoliu de peste 500 de clienți.
- Pasiuni: călătoritul, fotbalul, muzica și timpul petrecut cu familia.
- Locurile preferate: București, Brașov, Londra și Roma.
- Valori fundamentale: excelență prin detaliu, responsabilitate, perseverență.



LAURA BÎREANU

TP CONSULTANT AT CABOT TRANSFER PRICING

- Lucrez în domeniul consultanței fiscale și prețurilor de transfer.
- De 3 ani fac parte din echipa Cabot Transfer Pricing, care are un portofoliu de peste 400 de clienți.
- Pasiuni: călătoriile, dansul, filmele.
- Locurile preferate: București, Constanța, Barcelona.
- Valori fundamentale: ambiție, perseverență, punctualitate.



OTILIA BRAN

TP MANAGER AT CABOT TRANSFER PRICING

- Activez în domeniul consultanței fiscale și prețurilor de transfer de 6 ani, cu experiență în proiecte pentru grupuri multinaționale din diverse industrii.
- Pasiuni: fotografia, gătitul, fotbalul, documentare și explorare.
- Locurile preferate: Cândești (🏠), Istanbul, Malta.
- Valori fundamentale: responsabilitate, eficiență, curiozitate.





Vă mulțumim!

CABOT-TP.RO

Cabot Transfer Pricing | Cabot Tax | Cabot Outsourcing

E: office@cabot-tp.ro

T: +40 727 713 486

W: cabot-tp.ro